



DINAS KEPEMUDAAN OLAHRAHA DAN PARIWISATA  
PROVINSI JAWA TENGAH  
PKKP TAHUN 2023

SIMUDA  
PERWIRA

Nama Peserta : Kunta Anjana  
Kabupaten : KABUPATEN BREBES  
Jumlah Penduduk : 14637  
Jumlah Pemuda : 1754  
Bulan/Tahun : April 2023  
Dicetak pada 26 April 2023

| Potensi Desa                       | Identifikasi Masalah Desa                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            | Bentuk Pendampingan Masyarakat                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 | Jumlah Dan Nama Pemuda Yang Terdampingi                                                                                                                                                                                                   | Jumlah dan Nama Kelompok                                                                                                                                                                                                                                      | Hasil Pendampingan                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            | Kendala Yang Dihadapi                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Tindak Lanjut Program                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Komentar Mentor |
|------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 1. Peternakan Sapi 2. Seni 3. UMKM | 1. Saat ini di bidang peternakan sapi sedang terkena wabah LSD atau masyarakat menyebutnya lato2 dimana banyak benjolan pada sapi dan menyebabkan kematian pada sapi cukup tinggi 2. Dibidang seni banyak pemuda yang enggan melestarikan seni tradisi 3. Banyak pelaku UMKM namun belum ber NTB Pirt karena berdasarkan temuan di lapangan masyarakat menolak di daftarkan karena terkendala jarak yang cukup jauh saat mengurusnya | 1. Dibidang peternakan, karena arahan dari Dinas Peternakan Kan Brebes untuk melakukan pendataan sapi maka dari itu kami sudah melaksanakan pendataan tersebut yang nantinya akan dilanjutkan oleh Dinas Peternakan berupa penandaan dan vaksinasi. Sementara pendataan sudah berjalan 75% dan ditargetkan bulan Mei selesai semua. 2. Hasil diskusi dengan tokoh dan sesepuh seni di Buara, sudah membuat jadwal latihan dan latihan akan diadakan setiap malam Minggu namun baru akan dilaksanakan sehabis lebaran 3. Berdasarkan diskusi dengan Kepala Desa Buara dan tokoh masyarakat setempat sementara untuk pendaftaran NIB dan Pirt jangan dipaksakan dulu namun ada beberapa tokoh masyarakat menginginkan diadakannya beberapa pelatihan ditujukan untuk pemuda, ibu rumah tangga dan para peternak. | Jumlah (15).<br>Jumlah (15).<br>Zaenul Ahri<br>Rudianto Ari<br>Ilyas Diki<br>Bahtiar Fina<br>Revalina<br>Dasminah<br>Karsono Jeki<br>Swara Alfia Tri<br>Utami Caslem<br>Ajron Naimin<br>Suminar Tanto<br>Yuliana Kisam<br>Ayu Fitrotunisa | Jumlah (8). 1. Karangtaruna 2. Bumdes 3. Sanggar Seni Dayeuh Kolot 4. Kelompok Tani Ternak Sugih Mukti 5. Kelompok Tani Ternak Sugih Mukti 2 6. Kelompok Tani Ternak Pandan Jaya 7. Kelompok Tani Ternak Dusun Limbangan 8. Kelompok Tani Ternak Dukuh Tengah | 1. Untuk pendataan sapi sudah dilakukan dan sebentar lagi akan dilakukan laporan untuk ditindaklanjuti oleh dinas peternakan. Selain itu juga akan dilakukan pelatihan pengolahan pakan ternak sesuai yang diminta oleh kelompok tani ternak pandan jaya 2. UMKM sementara akan dilakukan pelatihan-pelatihan sesuai permintaan beberapa tokoh masyarakat seperti pelatihan pembuatan bawang goreng 3. Untuk bidang seni, sudah disiapkan beberapa anggota yang memiliki bakat dibidang senin | Letak geografis desa buara dengan jalan desa banyak yang rusak membuat kerjaan kami terkendala. Seperti halnya saat kami akan melakukan pendataan sapi ke dukuh Bangkelung, itu tidak diizinkan oleh ketua kelompok ternak tersebut karena lokasi cukup jauh dari balai desa buara sekitar 7km dan perangkat desa pun selalu bilang bahwa sudah seharusnya Desa Buara dipecah. Dibidang ke pemudaan kita juga terkendala untuk mengumpulkan pemuda, kamu sering meminta bantuan karangtaruna namun hanya bisa bertema dengan pemuda beberapa dusun saja. | Sementara rencana program ke depan sudah di data dan beberapa program akan dilaksanakan di bulan mei seperti contohnya pendataan sapi peternak akan di selesaikan bulan Mei, pelatihan seni tradisi pun akan di mulai bulan mei selain itu beberapa pelatihan lainnya akan dilaksanakan bulan Mei dan Juni. Semua program sudah di diskusikan dengan beberapa tokoh masyarakat setempat. | Ok, lanjutkan   |

Mengetahui,

Pembina Desa

Pembina Kabupaten

Disporapar Provinsi  
Jawa Tengah



Peserta PKKP 2023

  
Kunta Anjana

Tim Teknis PKKP 2023





DINAS KEPEMUDAAN OLAHRAGA DAN PARIWISATA  
PROVINSI JAWA TENGAH  
PKKP TAHUN 2023



Nama Peserta : Kunta Anjana  
Kabupaten : KABUPATEN BREBES  
Jumlah Penduduk : 1000  
Bulan/Tahun : April 2023  
Dicetak pada 26 April 2023

| Peluang Usaha | Rencana Usaha | Action / Eksekusi | Value Proposition | Customer Segment | Strategi Promosi | Strategi Distribusi | Jumlah Pembeli |              | Strategi Membina Hubungan Dengan Pelanggan | Pendapatan       |                        | Pengeluaran                   |                         | Partner / Mitra       |                             | Aspek          | Keunggulan (Hard skill) | Kelemahan |
|---------------|---------------|-------------------|-------------------|------------------|------------------|---------------------|----------------|--------------|--------------------------------------------|------------------|------------------------|-------------------------------|-------------------------|-----------------------|-----------------------------|----------------|-------------------------|-----------|
|               |               |                   |                   |                  |                  |                     | Pelanggan      | Pembeli Baru |                                            | Pendapatan Tetap | Pendapatan Tidak Tetap | Pengeluaran Pengeluaran tetap | Pengeluaran tidak tetap | Partner / Mitra tetap | Partner / Mitra tidak tetap | Aspek Berwujud | Tidak Berwujud          |           |

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |                                                                                                                                                                                                            |                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |    |    |                                                                                                                                                                                                                                                                                        |         |        |        |         |                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                 |                                                                                                      |                                             |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                      |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|----|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|--------|--------|---------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|
| 1. Jasa hiburan saat ini sudah berjalan namun promosi tetap berkala apalagi di momen lebaran banyak yang hajatan untuk saat ini sudah masuk 6 job 2. Jasa seni, di bulan Mei di Brebes akan diadakan FLS2N maka dari itu peluang usaha untuk jasa seni cukup menjanjikan dan untuk saat ini sudah masuk 2 titik yaitu jasa seni tari dan vokal untuk persiapan lomba di event FLS2N 3. Jasa pijat, jasa pijat bermula dari banyaknya petani di wilayah Kamal (penempatan tahun kemarin) karena banyak petani yang sering sakit pinggang ketika habis mencangkul. Hal ini merupakan peluang usaha yang cukup menjanjikan dan sudah berjalan satu tahun 4. Angkringan, sudah masuk di tahun ke perbulan sudah mulai konsisten tinggal pengembangan saja | Dari semua kegiatan entrepreneur kelemahan saya masih di tahap promosi dan meyakinkan konsumen. Yang paling lemah yaitu di jasa hiburan karena kesalahan saya sendiri setiap pentas lupa mendokumentasikan apalagi Sampe upload di medos. Mungkin kesalahan ini akan saya perbaiki | 1. Jasa hiburan biduan dan sinden bisa request sesuai diminta konsumen 2. Jasa seni, untuk waktu sekitar latihan 90 menit namun bisa fleksibel bila nana anak-anak yang dilatihin semangat bahkan bisa setengah hari baru selesai 3. Jasa pijat, tarif harga acikhlasnya karena yang konsumen yang datang selama ini kebanyakan tidak memberi imbalan berupa uang tapi sejenis hasil bumi, seperti bawang merah, cabai, timun, kangkung, dll 4. Angkringan, nasi bakar merupakan brand angkringan karena bisa dipesan secara banyak oleh konsumen yang memiliki hajat seperti tablilan, yasinan, dll karena dengan adanya nasi bakar para konsumen merasa terbantu bila mana memiliki hajat. | 1. Jasa hiburan, masyarakat luas yang memiliki hajat seperti khitanan, nikahan, hari besar, dll 2. Jasa seni, instansi sekolah SD SMP SMA 3. Jasa pijat, petani dan olahraga 4. Angkringan masyarakat luas | Promos dilakukan baik online maupun offline | Untuk jasa seni dan hiburan biasanya menunjukkan video bukti pentas atau piala bagi bimbingan yang pernah di latih Untuk jasa pijat biasanya saya meminta mempromosikan ke konsumen yang sudah dipijat Angkringan karena sudah cukup dikenal saya tidak perlu promosi secara aktif namun tiap hari tetap posting di medos | 25 | 11 | Bagi saya konsumen adalah keluarga baru. Biasanya sehabis itu saya selalu berkomunikasi dengan para konsumen secara berkelanjutan. Bahkan bila konsumen saya punya hajat saya selalu diundang bahkan ada juga konsumen yang habis panen hasil bumi, saya sering dikirim hasil bumi tb. | 6000000 | 500000 | 250000 | 1000000 | Jasa Hiburan (Gendang Anak Grup, Waras Reum, Telo Piring, Leling Pro Audio, dll). Jasa Seni (SMA N Bantarharau, SD Pengunungan 1 dan 3), Jasa pijat petani, angkringan ibu2 dan santri2 | Jasa Hiburan (Lela Cakay, Arjan Angkring Grup) Jasa Seni (HMP Paga Pengunungan), Jasa Pijat atlet voli, angkringan setiap pembeli yang lewat yang belum dikenal | Seperti angkringan alat musik (kayenari, gitar, bass, gendang) dan gamelan, rondo, golek, angkringan | Skill bermain, menulis, vokal, pijat maraga | Untuk sudah berjalan dengan lancar meskipun pendapatan masih sangat sedikit dan di jasa hiburan pun pendapatan masih bisa di raga cukup besar karena masih banyak yang suka. Sementara untuk hiburan pun sudah berjalan dengan baik meskipun pendapatan belum besar seperti angkringan kadang pendapatan naik turun meskipun saat ini sudah mulai konsisten namun terkandung ada momen dimana pendapatan sangat sedikit. | Lebih jelas penjelarin main inditir pelaga di lapet paha pemb. langa |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|----|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|--------|--------|---------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|

Mengetahui,

Pembina Desa

Pembina Kabupaten

Disporapar Provinsi  
Jawa Tengah



Peserta PKKP 2023

A handwritten signature in black ink, appearing to be "Kunta Anjana".

Kunta Anjana

Tim Teknis PKKP 2023

A handwritten signature in black ink, appearing to be "Misbakhul Arrenzi".

Misbakhul Arrenzi, S.E., M.M.



# KALENDER ABSENSI

Nama :

Kunta Anjana

NIK :

3329021809940001

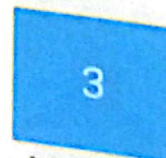
## April 2023



BELUM ABSEN



BELUM ABSEN



HADIR

4

HADIR

5

HADIR

6

HADIR

7

HADIR

8

BELUM ABSEN

9

BELUM ABSEN

10

HADIR

11

HADIR

12

HADIR

13

HADIR

14

HADIR

15

BELUM ABSEN

16

BELUM ABSEN

17

HADIR

18

HADIR

19

HADIR

20

HADIR

21

HADIR

21

HADIR

22

BELUM ABSEN

23

BELUM ABSEN

24

HADIR

25

HADIR

26

HADIR

27

HADIR

28

BELUM ABSEN

29

BELUM ABSEN

