



Mengembangkan peluang usaha Eco Bloom di e-commerce shopee bisa menjadi langkah strategis untuk memperluas jangkauan dan meningkatkan penjualan. Adanya permintaan belajar membuat vas bunga dari daur ulang, maka terciptalah paket kit merangkai sendiri kerajinan vas bunga.	Memasukkan produk eco bloom di e-commerce shopee dan membuat produk baru yaitu paket kit merangkai vas bunga sendiri.	Konsisten posting produk baru yaitu paket kit merangkai vas bunga sendiri di media social Instagram dan tiktok dan status wa.	Produk ramah lingkungan terbuat dari bahan daur ulang sehingga mengurangi limbah plastic. Edukasi lingkungan dengan menjadi contoh nyata daur ulang kreatif dapat menginspirasi orang lain untuk lebih peduli lingkungan. Pengalaman DIY (Do It Yourself) memberikan kesempatan untuk berkreasi dan membuat kerajinan sendiri, aktivitas menyenangkan dan edukatif untuk individu atau kelompok. Paket lengkap dan praktis karena semua bahan dan alat yang dibutuhkan tersedia dalam satu paket, menghilangkan kesulitan mencari bahan secara terpisah.	Untuk produk baru yaitu paket merangkai vas bunga sendiri yang dibuat dari botol bekas dan tali rami, segmen pelanggan yang potensial adalah pecinta dekorasi rumah yang mencari aksesoris dekoratif yang terjangkau, penggemar DIY (Do It Yourself) yang tertarik membeli produk kit untuk membuat sendiri dan institusi Pendidikan yang mencari contoh proyek kegiatan daur ulang untuk siswa.	Mempromosikan produk di status whatsapp, Instagram, Tiktok dan Menjual produk secara online melalui platform e-commerce Shopee.	Memfaatkan status whatsapp untuk menjual produk secara langsung kepada pelanggan dengan menerima pesanan secara offline dan memberikan sistem pelayanan COD, menjual produk melalui toko online yaitu ecommerce Shopee dengan mengirimkan produk melalui jasa pengiriman seperti JNE, J&T, Shopee express dan lainnya.	0	4	Fast respon dan ramah dalam menanggapi pertanyaan pembeli, keluhan atau permintaan khusus, memberikan informasi yang jelas dan transparan tentang produk, proses pembuatan, dan kebijakan pengiriman, memberikan hadiah atau bonus untuk pembeli yang mencapai pesanan di atas 10rb.	120000	900000	26000	37000	0	0	lem tembak, setrika, gunting, tali rami, bahan baku sampul botol dan plastik	0	Eco Bloom memperluas jangkauan dan meningkatkan penjualan melalui e-commerce Shopee. Membuat produk baru berupa paket kit merangkai vas bunga dari bahan daur ulang merespons permintaan pasar dan mempromosikan kepedulian lingkungan. Pemasaran efektif dilakukan melalui media sosial, menasar segmen pelanggan yang beragat. Penjualan dilakukan secara online dan offline dengan berbagai opsi pengiriman. Layanan pelanggan yang responsif dan transparan, serta pemberian bonus untuk pembelian tertentu dan meningkatkan kepuasan pelanggan. Strategi ini tidak hanya meningkatkan penjualan tetapi juga mengedukasi masyarakat tentang daur ulang kreatif, menjadikan Eco Bloom contoh nyata bisnis yang menggabungkan keuntungan dengan dampak positif lingkungan.	Semangat Selalu! Kembangkan Betul Usaha! Kami Pasti Bisa! Semangat Selalu!
---	---	---	--	--	---	--	---	---	--	--------	--------	-------	-------	---	---	--	---	--	--

Mengetahui,

Pembina Desa

Pembina Kabupaten

Disporapar Provinsi
Jawa Tengah



Peserta PKKP 2024


Yumna Mahdiya

Tim Teknis PKKP 2024

