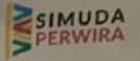




DINAS KEPEMUDAAN OLAHRAGA DAN PARIWISATA
PROVINSI JAWA TENGAH
PKKP TAHUN 2023



Nama Peserta : Aelen Dwi Sahfa Agustin
Kabupaten : KABUPATEN PEMALANG
Jumlah Penduduk : 8124
Bulan/Tahun : Juli 2023
Dicetak pada 21 Juli 2023

Peluang Usaha	Rencana Usaha	Action / Efisiensi	Value Proposition	Customer Segment	Strategi Promosi	Strategi Distribusi	Jumlah Pembeli		Strategi Membina Hubungan Dengan Pelanggan	Pendapatan		Pengeluaran		Partner / Mitra		Aset		Keterangan (Hasil usaha)	Komentar Mentor
							Pelanggan	Pembeli Baru		Pendapatan Tetap	Pendapatan Tidak Tetap	Pengeluaran Pengeluaran tetap	Pengeluaran tidak tetap	Partner / Mitra tetap	Partner / Mitra tidak tetap	Aset Berwujud	Tidak berwujud		

Olahan jajanan	Mengembangkan pemasaran hasil olahan jalan ke pasaran.	Di tahun ajaran baru kemarin saya membuat 100 pcs mie biling kemasan pouch harga jual 3000, saya taruh di 3 kantin di 3 Sekolah yang muridnya banyak supaya dagangan saya cepat habis. Dan Alhamdulillah tanggal 17 masuk sekolah tanggal 20 habis, dan pedagang meminta lagi untuk saya titip di pedagang tersebut. Namun ada 1 pedagang yang sudah tidak mau saya titip di tempatnya, untuk alatannya pedagang hanya memberikan jawaban kalau dagangan nya kurang laku anak anak sekolah membeli mie biling saya serdadkan barreg yang si Du jual masih atau tidak seperti biasanya selalu habis. Untuk pak rezqi, gimana kalau menemukan kasus seperti ini.	kami akan selalu memproduksi olahan pangan yang aman untuk dikonsumsi dan tidak menggunakan bahan pengawet, agar masyarakat semua kalangan bisa menerima maka kami akan selalu mengutamakan kualitas dengan bahan pilihan, meskipun harga jual yang kami tawarkan tinggi akan tetapi masyarakat tetap suka dengan produk kami. Hal ini karena kami selalu menjaga kualitas rasa dan bahan yang bagus. Apalagi sekarang usaha saya sudah ber NIB dan dalam proses Halal maka kami akan selalu memberikan tampilan yang menarik.	Untuk olahan mie biling, peminat nya paling banyak anak2 Sd dan remaja SMP serta SMA. Untuk beras nya sudah pasti target penjualan saya ibu rumah tangga.	Melalui aplikasi Whatsapp Dan promosi tetangga melalui (takap cakap)	Melalui promosi mulut ke mulut dan posting di sosial media, juga menyediakan laser untuk pembeli.	30	15	Sering sering memberikan bonus untuk pembelian banyak. Kemarin saya mengadakan give away dengan memberikan pertanyaan dan yang bisa menjawab saya beri gratis setiap pembelian 2 box mie biling harga 12.000 gratis 1 box dan 1 pouch, Alhamdulillah yang minat banyak dan dari situ lah muncul ide saya untuk menitipkan mie biling ke sekolah.	1800000	2400000	1300000	250000	Orang tua dan Ibu Pkk Deia	Ibu Wali di Bimbel Ahe bunda emi	Wajan pisau talenan sarung tangan baskom dll.	Ilmu pengetahuan	Alhamdulillah Mie Biling saya sudah ber NIB dan sedang proses halal. Penjualan pun lancar meskipun pelanggan tetap tapi saya bersyukur karena setiap minggu saya selalu membuat mie biling.	Sudah jadi dilakukan re branding ? karena kerastannya adalah di personal branding kami, jadi brand yang dekat dengan owner jadi utama
----------------	--	--	--	---	--	---	----	----	--	---------	---------	---------	--------	----------------------------	----------------------------------	---	------------------	---	---

N=

Mengetahui,

Pembina Desa

Pembina Kabupaten

Disporapar Provinsi
Jawa Tengah



Peserta PKKP 2023

Aelen Dwi Sahfa Agustin

Tim Teknis PKKP 2023



Musbakhy Arrezqi, S.E., M.M.

Aelen Dwi Sanha Agustin

NIK :

3327094208970005

Juli 2023

1 HADIR	2 BELUM ABSEN	3 HADIR	4 HADIR	5 HADIR	6 HADIR	7 HADIR
8 HADIR	9 BELUM ABSEN	10 HADIR	11 HADIR	12 HADIR	13 HADIR	14 HADIR
15 HADIR	16 BELUM ABSEN	17 HADIR	18 HADIR	19 HADIR	20 HADIR	21 HADIR
22 HADIR	23 HADIR	24 HADIR	25 HADIR	26 BELUM ABSEN	27 BELUM ABSEN	28 BELUM ABSEN
29 BELUM ABSEN	30 BELUM ABSEN	31 BELUM ABSEN				